〜人を創ることで売上を創る!〜 『大変革時代の顧客創造の心理学…!』

参加無料 経営者・営業職向け

「100年に一度の大変革時代」と言える昨今、まさに"人を創ることが売上を創る"と考えられます。 「成功学3つのメソッド」を実行し、人間力を高める効果的な方法を事例を基にご紹介致します。 "凡人"から"日本一"へ。変わる秘訣を、2年連続売上日本一の人財を輩出し、「可能思考」と「志」 をテーマに、人財育成活動に取り組む講師自らが、その方法を皆様に初公開します!

開催日▶

令和 2 年 12 月 18 日(金) 14:00~16:00

場所▶

申込方法▶

佐賀商エビル7階大会議室A

・参加者は全員マスク着用をお願い致します。

(佐賀市白山 2 丁目 1-12 佐賀商工ビル 7 階) ※当セミナーは、無料駐車券は進呈致しかねます。 当ビル周辺の有料をご利用下さい。

員 20名 ※当所の会員事業所に限ります。

申込用紙に必要事項をご記入の上 FAX (0952-26-2831)

またはメール(soumu@saga-cci.or.jp)でお願いします。

新型コロナウイルス感染拡大防止へのご理解・ご協力のお願い

・受付で検温を行います。熱や咳の症状の場合は参加をお控え下さい。

・当日前後で県外移動のある方、県外からの参加はご遠慮下さい。

・入退出時には、出入口付近のアルコール消毒液をご利用下さい。

講義は十分な換気を図り、少人数制、お座席の間隔を広くします。

・今後の動向によっては、セミナーを中止・延期する場合があります。

(定員になり次第、締切らせて頂きます。)

カリキュラム

- ◆「成功学3つのメソッド」を実行すれば誰でも必ず成果が上がる!
 - ・凡人から日本一へ…「可能思考」23の法則の実践法とは…?
 - ・「目標達成技術」を身につける~8つのブレイクダウンとは…?
 - ・「行動管理技術」を身につけるための決定要因とは…?
- ◆「今の時代、販売で成功するための決定的な7つの鍵とは?

講師▶

ノムラ能力開発研究所

代表 野村 隆 氏

書籍販売会社でトップセールスとなり、活動後百貨店の外商部を経て、その後独立。1988年、奇跡のセールスマンと云われたTBRの創立者 夏目志郎氏に師事する。6年連続世界一の販売記録を持つ「夏目志郎講演会」を久留米で13回に渡り主催。九州初となるブライアントレーシーラーニングシステムのインストラクターとして活躍。以来、12年間に渡り代理店として主に自己啓発プログラム販売に従事する。同時に、中小企業の社員教育の分野で講師として研修・後援に取り組み、「可能思考」・「志」をテーマに「人財育成」(人づくり)活動・「ダントツ3ヵ年戦略」を展開中。2018年、2019年、インテリア業界売上日本一達成者を2年連続で輩出する。経営理念は「共に学び、共に成長し、共に達成する」。

新時代の人材教育のニーズに応えるため、新システムの研究と開発に取り組む。 2002年7月に発足した「自己啓発の達人の会」通称"ジコタツ"は、佐賀・福岡・大分・北九州で開催し、19年連続通算566回を達成し、現在継続中である。

- ・1952 年福岡県久留米市生まれ。
- 産能大学経営情報学部卒業
- ・日本デザイナー学院インテリア科卒業
- ・日本ファイナンシャルプランナー協会 AFP
- ・自己啓発達人の会「ジコタツ」主宰
- ・ミラサポ専門家派遣登録専門家
- 佐賀県商工会議所連合会専門家派遣事業 登録専門家
- ・福岡県・佐賀県・大分県商工会連合会 エキスパートバンク登録講師
- ・え~るピア久留米 LL アドバイザー登録講師 ・佐賀県生涯学習センターアバンセ登録講師



<お願い>

参加申込後にキャンセルされる場合は、出来る限りお早めに事務局 までご連絡下さい。満席の場合、キャンセル待ちの方が受講できるよう、 ご理解・ご協力をお願い致します。

12/18 佐賀商工会議所会員限定セミナー参加申込書 0952-26-2831

ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供等以外では利用しません。

事業所名	TEL
住 所	FAX または E-mail
受講者	受講者

お問い 合わせ ★ 佐賀商工会議所 企画・推進班(担当:小寺、市田)

佐賀市白山2丁目1-12 TEL:0952-24-5155 FAX:0952-26-2831 HP>>http://www.saga-cci.or.jp →セミナーの情報は HP でもご覧頂けます。